GUIA DE SOLUÇÕES MULTISITE

Para empresas que precisam garantir eficiência energética e reduzir custos

03 Multisites: a solução com garantia de eficiência energética e redução de custos

05 Consumo de energia nos setores comercial e de serviços

06 Principais dores e desafios de empresas multisite

07 Mercado multisite: projeções do cenário atual e futuro

08 ENGIE: Contrato de Performance com eficiência energética garantida para multisites

10 Modelos de contrato de parceria com a ENGIE

12 Big Numbers da consultoria e gestão da ENGIE

MULTISITES: A SOLUÇÃO COM GARANTIA DE EFICIÊNCIA ENERGÉTICA E REDUÇÃO DE CUSTOS

Para negócios multisites do setor comercial ou de serviços, gerenciar o consumo de energia não é uma tarefa fácil. Isso porque cada unidade consumidora apresenta um perfil energético diferente da outra, com demandas próprias e características distintas.

Contudo, com uma gestão energética completa e estratégica, implementando soluções adequadas ao setor, é possível obter resultados significativos, atrelados a:

- Redução de gastos com energia elétrica e água
- Prevenção a cobranças indevidas nas faturas energéticas
- Identificação de desperdícios e mau uso dos insumos e utilidades
- Maior controle e monitoramento do consumo energético

Gestão centralizada

Medição setorizada das principais cargas elétricas

Ações preventivas e corretivas imediatas

Eficiência energética

A ENGIE, líder em energia renovável no país, tem apoiado empresas com múltiplas unidades a obter eficiência energética, redução de custos e sustentabilidade, por meio de seu portfólio diversificado e integrado de soluções.

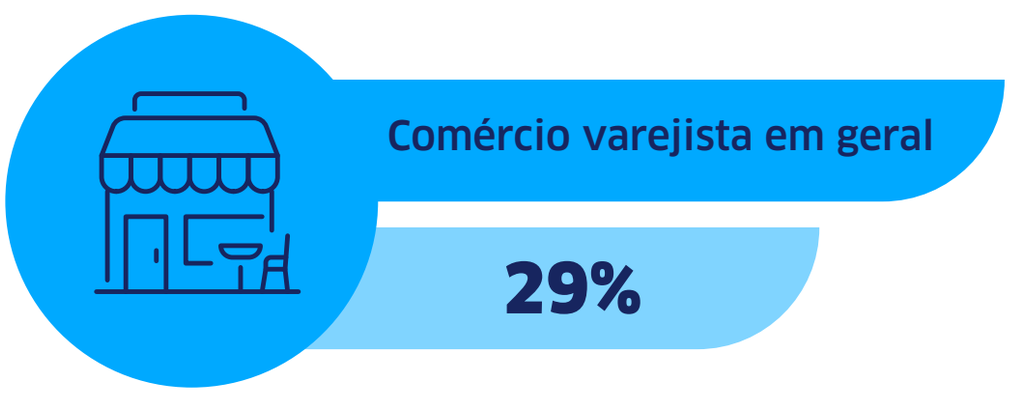
Neste eBook, reunimos os principais desafios do setor e como contornar tais dificuldades para alcançar a redução de custos e gestão centralizada.

CONSUMO DE ENERGIA NOS SETORES COMERCIAL E DE SERVIÇOS

A participação energética das empresas multisites é bastante significativa. De acordo com a avaliação de comportamento dos 15 setores da economia com consumo de eletricidade, monitorado pela CCEE, no primeiro trimestre de 2023, o comercial aparece na segunda posição, com 12%, e o de serviços na quinta posição, com 7%. Juntos, somam um total de 19%.

As grandes redes de comércio, que têm o consumo elétrico puxado, em boa parte, pelos supermercados e hipermercados, são intensos usuários dos sistemas de refrigeração (frios alimentares) e iluminação.

Consumo elétrico nas grandes redes comerciais



Fonte: Anuário Estatístico de Energia Elétrico 2023/EPE.

A Sociedade Brasileira de Varejo e Consumo (SBVC) aponta que a despesa com energia elétrica varia entre 1% e 2% do faturamento nos estabelecimentos do varejo.

Levantamento da Associação Brasileira de Supermercados (ABRAS) acrescenta, ainda, que as despesas com eletricidade ficam atrás, apenas, da folha de pagamentos. A indicação para esses consumidores é identificar as altas demandas nas operações do negócio e iniciar um processo de eficientização.

PRINCIPAIS DORES E DESAFIOS DE EMPRESAS MULTISITE

Além da energia elétrica, outros insumos costumam pesar no orçamento da maior parte dos segmentos que se encaixam na modalidade multisite. Água e gás são utilidades com alta demanda em alguns ramos de atividade como hotéis, restaurantes, shopping centers e supermercados, por exemplo.

Principais dores e desafios das empresas multisite

Dores	Desafios
Alto consumo de energia elétrica e utilidades, como água e gás, com muitos casos de desperdícios.	Reduzir custos e emissões, mantendo a eficiência operacional e energética.
Maior demanda com sistemas de ar-condicionado e iluminação.	Automatizar e controlar sistemas de iluminação e refrigeração, proporcionando segurança aos usuários.
Equipamentos obsoletos.	Modernização/Otimização dos equipamentos antigos ou aquisição de novos ativos.
Dificuldade no gerenciamento do uso desses insumos, de forma setorizada e personalizada, de acordo com as necessidades de suas múltiplas unidades.	Eliminar multas por baixo fator de potência e de ultrapassagem de demanda.
Desajuste entre os fatores de carga e de demanda, provocando gasto excessivo e multas.	Previsibilidade de gastos com provisão de contas de energia.
Emissões de CO_2, geralmente proveniente de sistemas de climatização antigos e sem manutenção, além de processos não alinhados às premissas ESG.	Integração ao ESG (boas práticas ambientais, sociais e de gestão), considerando a descarbonização de processos.

MERCADO MULTISITE: PROJEÇÕES DO CENÁRIO ATUAL E FUTURO

Atualmente, no Brasil, existem 20,8 milhões de empresas ativas, das quais quase 4 milhões foram abertas durante o ano de 2023. Houve um aumento de 0,7% em relação ao ano anterior.

Apesar do crescimento modesto, o Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (Ipea) mantém uma projeção de crescimento, com previsão de alta de 2,0% do produto interno bruto (PIB), em 2024.

Das atividades econômicas que impulsionaram o crescimento da economia em 2023, está o comércio, com alta de 1,3%, segundo consta na Pesquisa Mensal do Comércio, do IBGE de maio. No mesmo comparativo, o varejo ampliado também apresentou aumento do volume de vendas em 3,1%, com expectativa de elevar ainda mais o índice este ano.

Para o setor de construção, especificamente, a projeção é de crescimento de mais de 50%, até 2050. Também é esperado que a demanda por energia elétrica no Brasil triplique, segundo estimativas da Empresa de Pesquisa Energética (EPE) e do Ministério de Minas e Energia.

Eficiência energética e soluções digitais são apostas empresariais

No rol de soluções para as multisites, estão as ações de eficiência energética que, segundo o relatório REN21 e o PDE 2029, ajudam a retardar o aumento da alta demanda energética, com medidas que incluem modernização/otimização de equipamentos.

Para o setor varejista, que tem a energia elétrica entre seus maiores custos, investir em eficiência energética é uma ótima forma de sanar parte dos problemas orçamentários, já que entre os principais benefícios desta solução estão:

- Redução de custos
- Redução das emissões de GEE
- Melhor uso energético
- Planejamento previsível
- Segurança energética

Sistemas inteligentes de gerenciamento e monitoramento

O mercado também aponta as soluções digitais como uma forte tendência para empresas multisites que desejam investir em inovação e eficiência energética. São tecnologias que contribuem com segurança, precisão, agilidade, praticidade e, principalmente, economia.

ENGIE: CONTRATO DE PERFORMANCE COM EFICIÊNCIA ENERGÉTICA GARANTIDA PARA MULTISITES

A ENGIE oferece projetos personalizados para os vários segmentos multisites, com um modelo integrado, feito sob medida, e um gerenciamento estratégico e centralizado, focado no cliente (customer centric).

Por se tratar de um setor que não dispõe de uma equipe dedicada à gestão de contratos ou de uma infraestrutura elétrica robusta, o Grupo desenvolveu uma solução que possibilita o investimento dessas empresas em projetos de eficientização, com investimento 100% ENGIE.

“O Contrato de Performance, com eficiência energética garantida, é um modelo de negócio onde a ENGIE entra o CAPEX, sem custo inicial para o cliente e a segurança de resultados com as soluções que forem implantadas”

Mario Nogueira
Gerente de Desenvolvimento de Negócios em Gestão de Energia

As soluções oferecidas pela ENGIE são adaptadas à realidade de cada perfil energético, a fim de melhorar a infraestrutura elétrica dos clientes. Entre as soluções disponíveis para garantir a eficiência energética dos nossos parceiros, podemos destacar:

SOLUÇÕES ENGIE QUE GARANTEM EFICIÊNCIA ENERGÉTICA

HVAC atualizados	Sistemas de monitoramento e gerenciamento de energia e utilities
Centrais de água distritais *(District Cooling)*	Automação
Iluminação eficiente e inteligente	Migração e gestão no Ambiente de Contratação Livre (ACL)
Auditoria e gestão de faturas de energia	

“Nosso atendimento inicia no estudo de caso. Só após identificar as necessidades do cliente e conhecer o seu perfil energético, traçamos um roadmap com as soluções indicadas.

Nosso portfólio atende desde a consultoria até a operação e manutenção. Indicamos, projetamos e executamos as ações, de forma customizada, adaptadas à realidade da sua empresa”

Mario Nogueira
Gerente de Desenvolvimento de Negócios em Gestão de Energia

Nesta parceria de longo prazo, sua empresa é beneficiada com uma garantia contratual para as economias geradas, contando com o suporte de uma gestão de energia estratégica e de tecnologias automatizadas, que medem, controlam e gerenciam seu consumo de eletricidade, água e gás.

MODELOS DE CONTRATO DE PARCERIA COM A ENGIE

Os contratos de performance garantida firmados são acima de três anos, com o compromisso de até 30% de economia garantida.

Para contemplar os diversos perfis empresariais, a ENGIE desenvolveu três tipos diferentes de contrato:

Performance de serviços

Neste modelo, é fornecido o gerenciamento do desempenho, conscientização do cliente e otimização de fornecimento de energia e utilidades, como gás e água.

Performance de sistemas

Neste tipo de contrato, são garantidas ações de performance energética, como automação e gestão de sistemas de climatização e iluminação, por exemplo.

Performance de ativos

No modelo contratual, com a opção de performance de ativos, o foco são as ações de desempenho energético, com substituição de equipamentos antigos por novos, promovendo mais eficiência energética e operacional.

Esses contratos podem ser adquiridos juntos, separados ou serem adicionados gradualmente, até que chegue à versão completa.

“São modelos desenvolvidos para atender as necessidades de cada negócio. Esta é a melhor oportunidade criada para empresas que desejam dar um upgrade nos seus sistemas de energia e utilidades, tornando-os mais modernos e eficientes”

Mario Nogueira
Gerente de Desenvolvimento de Negócios em Gestão de Energia

BIG NUMBERS DA CONSULTORIA E GESTÃO DA ENGIE

EQUIPE

+95

profissionais especializados formam a equipe de **Consultoria e Gestão de Energia e Gás**

DADOS OPERACIONAIS

26.000

Gestão de mais de 26 mil unidades gerenciadas

21.200

Gestão de mais de 21.200 unidades consumidoras no modelo de Geração Distribuída

327

Gestão de créditos de geração distribuída de 327 usinas

DADOS OPERACIONAIS

+ de 1 GW-m

175 milhões

- Mais de 1 GW-m gerenciado em contratos no mercado livre
- Mais de 175 milhões de m3 ao ano de gás natural gerenciados

120.000

Gestão de mais de 120.000 faturas de energia elétrica, água e gás natural por ano

+ de 10

Mais de 10 tipos de relatórios especializados disponibilizados aos clientes da consultoria

RESULTADOS

Mais de

R$1,8 bi

gerenciados em contratos de energia no mercado livre ao ano

Mais de

R$1 bi

de economia com gestão e procurement (livre x cativo) ao ano

R$40 milhões

em economia garantida com gestão de contratos de geração distribuída ao ano

Quer saber qual é a melhor solução para o seu negócio multisite?

FALE COM UM DE NOSSOS ESPECIALISTAS